

Don Diallo
Dévoué à son client



**S'IMPRÉGNER DES BESOINS DE
SON CLIENT, C'EST L'ÉTAPE CLÉ
POUR UNE EXPÉRIENCE CLIENT
UNIQUE, ÉFFICACE ET DURABLE**



Don Diallo est conseiller clientèle et commercial pour la gamme de groupes électrogènes chez Saudequip au Sénégal. Sa principale préoccupation est de proposer des solutions en énergie adaptées à chaque besoin de ses clients. Il a ainsi développé une relation de proximité, en accompagnant les clients depuis la phase d'étude du projet jusqu'à la mise en route du groupe électrogène et l'exploitation énergétique.

La voix de Don Diallo :

Ma priorité est de permettre à mon client d'avoir le groupe qui convient à son utilisation, qu'il soit satisfait du produit, du service rendu, d'amont en aval de la procédure commerciale.

Pour une expérience clients réussie, je fais en sorte de proposer à mes clients une solution adaptée à leur besoin et je les accompagne tout au long du processus pour la réalisation de leur projet. Au final, un client satisfait est un client qui revient !